

## Política de *Suitability*

### Objetivo

Estabelecer os procedimentos para verificação da adequação dos produtos, serviços e operações recomendados pela VITA Investimentos ao perfil de cada cliente na prestação do serviço de consultoria de valores mobiliários, levando em consideração se:

- ✓ **O produto, serviço ou operação recomendado no processo de consultoria é adequado aos objetivos de investimento dos clientes;**
- ✓ **A situação financeira de cada cliente é compatível com o produto, serviço ou operação; e**
- ✓ **Os clientes possuem conhecimento necessário para compreender os riscos relacionados ao produto, serviço ou operação recomendado pela consultoria.**

A Política de *Suitability* (“Política”), ou os perfis de risco por ela definidos, bem como as respostas apontadas no questionário não constituem garantia de satisfação do Cliente, atingimento de resultado financeiro, proteção contra perdas financeiras nem nenhum *target* de retorno esperado, ou ainda, não garante que a recomendação de investimento atingirá o objetivo de risco e rentabilidade do Cliente.

O Perfil do Cliente é estabelecido de acordo com critérios próprios, não cabendo comparação ou equivalência com os perfis de investimento de outras instituições.

A aplicação em fundos de investimento tradicionais, fundos de investimento estruturados (FIP, FIDC, FII, etc...), ativos de crédito privado, ativos estruturados, ou em derivativos apresenta riscos para o Cliente podendo resultar em perdas patrimoniais significativas, em alguns casos, podendo inclusive acarretar em perdas superiores ao capital aplicado e a consequente obrigação do o Cliente de aportar recursos adicionais para cobrir o prejuízo.

A prestação do serviço de consultoria da VITA Investimentos possui alto grau de customização, partindo-se de, entre outros fatores, premissas de percepção de risco, retorno almejado, cenário econômico e características dos ativos, para se chegar à carteira recomendada, seu acompanhamento e eventual realocação, sempre mediante o entendimento prévio e concordância do cliente, para assim assegurar os máximos conforto e segurança na sua tomada de decisão. A execução da estratégia recomendada é sempre de inteira e exclusiva responsabilidade do cliente.

### A quem se aplica?

Sócios, diretores, funcionários, prestadores de serviço, terceirizados, consultores e demais pessoas físicas ou jurídicas contratadas ou outras entidades, nos casos em que participem, de forma direta, das atividades de recomendação de investimento aos clientes, representando a VITA Investimentos (“Colaboradores”).

### Responsabilidades

O *Compliance* é responsável pelos controles que garantam o atendimento das regras e critérios desta Política.

Os Colaboradores devem atender às diretrizes e procedimentos estabelecidos nesta Política, informando qualquer irregularidade ao responsável por *Compliance*.

Na definição de uma política de investimento, ou proposta de alocação no âmbito do

processo de consultoria de valores mobiliários, é necessária a validação prévia do Questionário de *Suitability*, independente de ser um cliente ativo. Tal validação é registrada em uma planilha de histórico de transações do cliente.

**O preenchimento do Questionário que posteriormente gera o perfil de risco do Cliente é de sua inteira e exclusiva responsabilidade, não cabendo qualquer análise subjetiva das respectivas respostas por parte da VITA Investimentos.**

### **Revisão, Atualização e Relatório anual**

Esta Política deverá ser revisada e atualizada a cada 2 (dois) anos, ou em prazo inferior, em função de mudanças legais/regulatórias.

O diretor estatutário responsável pelo processo de *Suitability* deverá encaminhar aos órgãos de administração, até o último dia útil dos meses de janeiro e julho, relatório relativo ao semestre encerrado no mês imediatamente anterior à data da entrega, contendo:

- ✓ Uma avaliação do cumprimento pela VITA Investimentos das regras, procedimentos e controles internos passíveis de verificação, e que permitam o pleno cumprimento do dever de verificação da adequação descrito nesta Política (*Suitability*);
- ✓ As recomendações a respeito de eventuais deficiências, com o estabelecimento de cronogramas de saneamento.

### **Princípios e Obrigações**

A VITA Investimentos presta o serviço de Consultoria de Valores Mobiliários. O **objetivo da consultoria é a análise dos ativos financeiros de cada cliente, buscando a otimização dos portfólios observando sempre o seu planejamento financeiro e objetivos de risco/retorno.**

### **Análise dos Produtos e níveis de risco**

Em relação aos produtos recomendados aos clientes, no processo de consultoria, é responsabilidade da VITA Investimentos analisar e classificar as categorias de produto, identificando as características que possam afetar sua adequação ao perfil de cada cliente.

Na análise da compatibilidade entre produto e cliente, devem ser verificado(s)a(s):

- ✓ **Os riscos associados ao produto e seus ativos subjacentes;**
- ✓ **O perfil dos emissores e prestadores de serviços associados ao produto;**
- ✓ **A existência de garantias;**
- ✓ **Os prazos de carência;**
- ✓ **A adequação do produto ofertado aos objetivos do cliente;**
- ✓ **A compatibilidade do produto com a situação financeira do investidor;**
- ✓ **A capacidade de compreensão, pelo cliente, dos riscos envolvidos no respectivo investimento; e**
- ✓ **No caso da recomendação de produtos complexos<sup>1</sup>, especial atenção:**

<sup>1</sup> Podem ser considerados produtos complexos, a critério da VITA Investimentos, aqueles que possuem: (i) assimetria no comportamento de possíveis resultados da operação ou produto; (ii) metodologia de precificação específica que dificulte a avaliação do preço pelo cliente; (iii) índices de referência distintos dos benchmarks usuais do mercado ou que representam combinações de índices em diferentes proporções na cesta; (iv) “barreiras” à saída da aplicação; (v) pagamentos e/ou eventos de descontinuidade; (vi) proteção de capital e/ou garantias condicionadas, ou seja, que possam ser perdidas em função da ocorrência de determinados eventos; (vii) eventos de conversibilidade entre

- **Aos riscos da estrutura em comparação com a de produtos tradicionais; e**
- **A dificuldade em se determinar seu valor, inclusive em razão de sua baixa liquidez.**

#### **Análise do Cliente e Constatação da Adequação dos Produtos aos Seus Objetivos**

O processo de *Suitability* se inicia com o cadastro do cliente. Este processo, além de atender às obrigações legais relativas às informações cadastrais e de verificação de AML (prevenção à lavagem de dinheiro)/KYC ("conheça seu cliente"), coleta os seguintes dados – através da ficha cadastral, e do preenchimento do “Questionário de *Suitability* VITA Investimentos”:

- ✓ **O valor e os ativos que compõem o patrimônio declarado pelo cliente;**
- ✓ **O período em que o cliente deseja manter o investimento;**
- ✓ **As preferências e vedações declaradas pelo cliente quanto à assunção de riscos e volatilidade, sendo ainda mais específico, no que disser respeito a mercados e classes de produtos vedadas, considerando:**
  - **Aceitação ou não de operações/ativos de crédito;**
  - **Aceitação ou não de operações/ativos de Renda Variável.**
- ✓ **Seus objetivos de longo prazo e as finalidades do(s) investimento(s);**
- ✓ **O valor corrente de suas receitas regulares declaradas;**
- ✓ **A necessidade futura de recursos declarada pelo cliente;**
- ✓ **Os tipos de produtos, serviços e operações com os quais o cliente tem familiaridade;**
- ✓ **A natureza, o volume e a frequência das operações já realizadas pelo cliente no mercado de valores mobiliários, bem como o período em que tais operações foram realizadas; e**
- ✓ **A formação acadêmica e a experiência profissional do cliente.**

**Caso se trata de investidor qualificado ou profissional, conforme definidos nas normas aplicáveis, o mesmo deve declarar por escrito, no momento de sua adesão, que possui conhecimentos sobre o mercado financeiro e de capitais, sendo capaz de entender, ponderar e assumir os riscos relacionados à aplicação de seus recursos, de forma a atestar sua familiaridade com os produtos, serviços e operações recomendados pela VITA Investimentos.**

Depois de preenchido o Questionário, um Perfil de Investimento é atribuído ao Investidor - por meio de uma metodologia de pontuação baseada nas respostas obtidas. As respostas possuem pontuações diferentes e, por meio de seu somatório, é atribuído um Perfil de Investimento ao Investidor. São definidos 7 (sete) perfis de investimento de acordo com diferentes níveis de risco, conforme descrição abaixo:

- ✓ **Perfil 1:** Busca preservação de capital com nenhuma tolerância a risco, entendendo que retornos próximos às taxas nominais de juros são suficientes para atingir o objetivo do investimento. A carteira é preponderantemente alocada em ativos com liquidez máxima de 1 dia atrelados às taxas de juro. Não há experiência

---

ativos de diferentes; (viii) cessão de crédito e/ou lastro específico; (ix) cláusulas unilaterais de recompra por parte do emissor; (x) custos de saída; e (xi) garantias diferenciadas ou subordinação.

- de investimento em diferentes classes de ativos;
- ✓ **Perfil 2:** Busca preservação de capital com objetivo de superar ligeiramente o retorno das taxas nominais de juros. Mantém alguma alocação em ativos de risco, admitindo perdas de patrimônio em situações adversas de mercado. Investe, no entanto, boa parte da carteira em ativos de baixo risco, buscando retornos acima da inflação no médio prazo e disponibilizar recursos para eventuais necessidades de liquidez. Há, em geral, baixa experiência de investimento em diferentes classes de ativos.
  - ✓ **Perfil 3:** Busca algum crescimento de capital com pouca tolerância a risco e certa necessidade de liquidez. Entende que os ganhos e perdas são inerentes a alocações preponderantemente em ativos de risco, aceitando perdas de patrimônio na busca de maiores retornos no médio ou longo prazo. Há, em geral, alguma experiência de investimento em diferentes classes de ativos.
  - ✓ **Perfil 4:** Busca crescimento de capital com tolerância a risco e alguma necessidade de liquidez. Entende que os ganhos e perdas são inerentes a alocações preponderantemente em ativos de risco, aceitando perdas de patrimônio na busca de retornos elevados no longo prazo. Há, em geral, certa experiência de investimento em diferentes classes de ativos e capacidade financeira para tomar risco.
  - ✓ **Perfil 5:** Busca crescimento de capital com tolerância a risco balanceada e baixa necessidade de liquidez. Entende que os ganhos e perdas são inerentes a alocações preponderantemente em ativos de risco, aceitando certa perda de patrimônio na busca de retornos elevados no longo prazo. Há, em geral, experiência de investimento em diferentes classes de ativos e boa capacidade financeira para tomar risco.
  - ✓ **Perfil 6:** Busca crescimento de capital agressivo com alta tolerância a risco e baixa necessidade de liquidez. Entende que os ganhos e perdas são inerentes a alocações preponderantemente em ativos de risco, aceitando perdas de patrimônio significativas na busca de retornos elevados no longo prazo. Há, em geral, muita experiência de investimento em diferentes classes de ativos.
  - ✓ **Perfil 7:** Busca crescimento agressivo de capital com altíssima tolerância a risco e nenhuma necessidade de liquidez. Entende que os ganhos e perdas são inerentes a alocações majoritariamente em ativos de risco, aceitando perdas de patrimônio na busca de retornos elevados no longo prazo. Há, em geral, muita experiência de investimento em diferentes classes de ativos.

O controle referente à adequação do perfil de *Suitability* deve ser realizado com base nas informações referentes ao primeiro titular da conta.

|  |
|--|
| <b>Ausência, Desatualização ou Inadequação<br/>do Perfil de <i>Suitability</i></b> |
|--|

Sem prejuízo do disposto abaixo, é vedada a recomendação de produtos pela VITA Investimentos nos casos em que as informações fornecidas pelo cliente:

- ✓ **Sejam insuficientes à identificação de seu perfil de investimento;**
- ✓ **Estejam desatualizadas; ou ainda**
- ✓ **Não possibilitem um perfil adequado aos produtos recomendados pela VITA Investimentos.**

Na hipótese de tais clientes realizarem novas aplicações, os mesmos deverão ser alertados

acerca da ausência, desatualização ou inadequação de perfil, sendo solicitado o envio de declaração expressa de ciência acerca da respectiva ausência, desatualização ou inadequação.

**Nos casos acima, de ausência, desatualização ou inadequação de perfil, após a declaração de ciência, a regularização e atualização das informações deve ser feita em até 90 (noventa) dias.**

**Após este período, o caso deve ser encaminhado ao Comitê de *Compliance* para definição de um plano de ação.**

Os dados cadastrais e o Questionário de *Suitability* dos clientes ativos deverão ser atualizados em intervalos não superiores a 24 (vinte e quatro) meses, considerando-se ativo, para os fins desta Política, o cliente que tenha efetuado movimentação ou apresentado saldo em sua conta no período de 24 (vinte e quatro) meses posteriores à data da última atualização.

### **Declaração de Compatibilidade**

**Nos contratos de consultoria da VITA Investimentos, consta declaração expressa do investidor quanto à ciência de que o processo de consultoria contratado é de atividade consultiva, mas que é de fundamental importância a sua ciência dos riscos de cada decisão de investimento, e a adequação dos produtos aos seus objetivos, conhecimento, apetite de risco, situação de liquidez e financeira.**

**O cliente deve ter ciência de que a atividade de consultoria não constitui em atividade de gestão discricionária de recursos, e que, portanto, a decisão pela adoção ou não da estratégia recomendada pelo consultor – bem como sua própria execução operacional – é de fórum íntimo e pessoal do cliente.**

**A utilização de declaração própria do investidor como parte relevante desta Política de *suitability*, juntamente com a análise das informações cadastrais apresentadas pelo cliente, perfaz o conjunto documental necessário à consecução do processo de *suitability* na VITA Investimentos, com vistas ao atendimento dos objetivos do Código de Fundos da ANBIMA e da Instrução CVM nº 539.**

### **Dispensas**

Está dispensada a obrigatoriedade de verificação da adequação do produto ao perfil do cliente nos casos abaixo:

- ✓ Pessoas habilitadas a atuar como integrantes do sistema de distribuição;
- ✓ Companhias seguradoras e sociedades de capitalização;
- ✓ Entidades abertas e fechadas de previdência complementar;
- ✓ Fundos de investimento;
- ✓ Investidores não-residentes;
- ✓ Pessoas jurídicas que sejam consideradas investidores qualificados, conforme regulamentação específica;
- ✓ Analistas, administradores de carteira e consultores de valores mobiliários autorizados pela CVM, em relação a seus recursos próprios.
- ✓ Instituições financeiras e demais instituições autorizadas a funcionar pelo Banco Central do Brasil;
- ✓ Clubes de investimento, desde que tenham a carteira gerida por administrador de carteira de valores mobiliários autorizado pela CVM;
- ✓ Agentes autônomos de investimento, administradores de carteira, analistas e

consultores de valores mobiliários autorizados pela CVM, em relação a seus recursos próprios;

- ✓ Clubes de investimento, desde que tenham a carteira gerida por um ou mais cotistas, que sejam investidores qualificados;
- ✓ Pessoa jurídica de direito público; ou
- ✓ Clientes cuja carteira de valores mobiliários seja administrada discricionariamente por administrador de carteira de valores mobiliários autorizado pela CVM.

### **Manutenção de Arquivos**

Deverão ser mantidos, pelo prazo mínimo de 5 (cinco) anos contados da última operação realizada pelo cliente ou por prazo superior por determinação expressa da CVM, todos os documentos e declarações exigidos pela legislação aplicável à presente Política de *Suitability*.

Os documentos e declarações supramencionados poderão ser arquivados em meio físico ou eletrônico, admitindo-se a substituição de documentos pelas respectivas imagens digitalizadas.